

# Verkaufsberater Automobile 100%

**Zur Verstärkung unseres eingespielten Teams an der Front suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine engagierte, dynamische und erfahrene Person als Verkäufer.**

Region Zentralschweiz.

## **Ihre Aufgaben:**

- Proaktive, kompetente und persönliche Kundenberatung vor Ort, am Telefon und via Email im Sinne der Firmenphilosophie. Sie betreuen dabei Privatkunden und Firmenkunden.
- Verkauf Neuwagen / Occasionen
- Zukauf Neuwagen / Occasionen
- Strategische Verkaufssteigerung im Sinne der Zielsetzung von Geschäftsleitung und Importeur
- Selbstständige Abwicklung des administrativen Parts rund um den Verkauf
- Bewirtschaftung / Controlling Fahrzeugausstellung vor Ort und online (Preisanpassungen, Beschriftung, Organisation Ausstellungsplatz etc.)
- Produktkenntnis, Marktkennntnis
- Verkauf von Zubehör

## **Sie bringen mit:**

- Erfahrung im Verkauf von Automobilen
- Erfahrung in leitender Tätigkeit
- Marktkennntnis, Produktkenntnis
- Wissen, Begeisterung, Affinität für Elektromobilität sind ein Plus
- Bodenständige Persönlichkeit, positives und gepflegtes Auftreten, gute Umgangsformen und Empathie gegenüber den Kunden
- Organisationstalent, hoher Grad an Selbstkompetenz, Loyalität, Engagement, Zuverlässigkeit, Verantwortungsbewusstsein und Belastbarkeit
- Flexibilität, Teamfähigkeit, Belastbarkeit
- Gute Kenntnisse (mündlich und schriftlich) in Deutsch. Weitere Fremdsprachen sind ein Plus.
- Gute Computerkenntnisse, Programmkenntnisse (SAP, Betriebssoftware)
- Führerausweis Kat. B, weitere Kategorien sind von Vorteil

Haben wir Ihr Interesse wecken können? Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

**Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Foto per E-Mail [tn@nevescolaco.ch](mailto:tn@nevescolaco.ch) an Tiago Neves oder rufen Sie uns gerne auch an – +41 79 488 88 99. Ihre Bewerbung behandeln wir diskret und freuen uns, Sie schon bald persönlich kennen zu lernen.**