

TEAMLEITER VERKAUF INNENDIENST (m/w/d)

Wir suchen ein neues Teammitglied, welches uns per sofort oder nach Vereinbarung unterstützt in der Region Zentralschweiz / Zürich.

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung über sämtliche Prozess- und Administrations-Aufgaben des Unternehmens im Sinne eines wichtigen Teils der Wertschöpfungskette
- Fachliche und personelle Leitung eines kleineren Teams von Fachpersonen, aktive Mitarbeit am Tagesgeschäft im Verkaufs-Innendienst
- Koordinieren und Umsetzen von Abläufen und Massnahmen im Bereich Offertwesen, Verkaufsabwicklung, Kunden- und Lieferanten-Bestellungen, Reklamations-Management u.v.m
- Sicherstellen einer hochwertigen, nachhaltigen, termingerechten und qualitativen Dienstleistung u.a. mittels eines spezifischen CRM/ERP-System
- Regelmässiger Austausch mit dem Leitungs-Team und weiteren Spezialisten aus den Bereichen Vertrieb, Logistik und Marketing sowie direkt mit dem Geschäftsführer

Ihr Profil:

- Fundierte Grundausbildung mit kaufmännischer, verkäuferischer oder technischer Ausprägung und Weiterbildung Richtung Betriebswirtschaft, Vertrieb
- Nachhaltiger Leistungsausweis in einer operativen Kundendienst-Tätigkeit mit Geschäfts-
- Mehrere Jahre Beratungs- und Verkaufs-Erfahrung im Innendienst in einem Unternehmen mit flacher Hierarchie und zeitgemässen Strukturen
- Perfektes Deutsch in Wort und Schrift, gutes Business-Englisch, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil, wohnhaft in der Arbeitsregion zwingend
- Gute Computer-Kenntnisse (Microsoft-Palette, ERP-System), engagierte, gewinnende Persönlichkeit mit strukturierter, zielorientierter Arbeitsweise sowie Organisationstalent, Zahlenflair und Sozialkompetenz

Was wird Ihnen geboten:

- Unternehmerische Gestaltungsmöglichkeiten mit langfristigem Entwicklungspotenzial
- Eine anspruchsvolle und vielseitige Tätigkeit in einem dynamischen industriellen Umfeld
- Ein engagiertes Team, welches technologisch und qualitativ hochstehende Produkte auf den Markt bringt

Haben wir Ihr Interesse wecken können? Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Foto per E-Mail

tn@nevescolaco.ch an Tiago Neves oder rufen Sie uns gerne auch an – +41 79 488 88 99.

Ihre Bewerbung behandeln wir diskret und freuen uns, Sie schon bald persönlich kennen zu lernen.